

Sales Director (m/w)

Automotive

Unser Auftraggeber ist ein dynamisch wachsendes, erfolgreiches Unternehmen der Automobilzulieferindustrie. Man entwickelt, produziert und vertreibt, zukunftsweisende, hochwertige mechatronische Produkte. Mit Standorten in Deutschland, Europa, Asien und Amerika ist das Unternehmen ein leistungsfähiger und etablierter Partner für die Global Player in der Automobilwelt. Innovative Produkte, eine konstant hohe Qualität, sowie eine optimale Kundenbetreuung sind durch qualifizierte und motivierte Mitarbeiter die Eckpfeiler des Unternehmenserfolges. Wir suchen für den Standort unseres Klienten in Nordbayern, den Sales Director Automotive.

Ihre Aufgaben

Grundsätzliches Ziel ist die profitable Stärkung bzw. der weitere Ausbau der Marktposition im Bereich der Automobilhersteller und deren Zulieferbetriebe.

Dies bedeutet im Einzelnen:

- Steuerung des Vertriebs im Hinblick auf die Erreichung von Umsatz-, Ertrags-, Marktanteils- und Projektzielen
- Erstellung von Budgets, Forecasts, Planungen und Initiierung von Maßnahmen bei Abweichungen
- Führung und Motivation der Mitarbeiter, national und international
- Schaffung von einheitlichen Strukturen und Standards
- Zusammenarbeit und Erfahrungsaustausch mit allen relevanten internen Abteilungen
- Repräsentation des Unternehmens im Markt
- Aus- und Aufbau strategischer Allianzen

Ihr Profil

- langjährige Führungserfahrung im Vertrieb Automotive, ideal aus dem Bereich Powertrain
- Abgeschlossenes Studium des Maschinenbaus, der Mechatronik/Elektrotechnik, oder zum Wirtschaftsingenieur
- Hervorragendes Kontaktnetzwerk in der Zielgruppe
- Erfahrungen im Vertrieb in Nordamerika und Asien
- Manager mit einem Händchen für die Mitarbeiter
- Unternehmerische Prägung
- Ausgeprägte Ziel- und Ergebnisorientierung
- Stratege
- Sichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft

Wir würden Sie gerne kennen lernen, wenn Sie über mehrjährige Führungserfahrung als gestandener Vertriebsprofi in der Automobilindustrie verfügen und Interesse an dieser langfristigen, interessanten und abwechslungsreichen beruflichen Herausforderung haben. Wir bieten Ihnen eine Aufgabe mit viel Gestaltungsspielraum in einem modernen, leistungsfähigen Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen und einer angenehmen Arbeitsatmosphäre. Wenn Sie diese Führungsposition in einem renommierten, kerngesunden Familienunternehmen reizt, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme. Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter der **Kennziffer No660617** an die **TOPOS Personalberatung Nürnberg, Theodorstraße 9, 90489 Nürnberg, per E-mail an: nuernberg@topos-consult.de**. Für einen ersten telefonischen Kontakt steht Ihnen Carl Christian Müller unter der Telefonnummer 0911 / 9996994 – o gerne zur Verfügung. Umfassende Vertraulichkeit sichern wir Ihnen zu.

TOPOS® 
Personalberatung

Frankfurt · Hamburg · Hannover · München · Nürnberg · Stuttgart

