

Client Partner (m/w)

Führende Internetagentur

Unser Auftraggeber bietet Unternehmen im In- und Ausland ein umfassendes Dienstleistungsspektrum für die Nutzung digitaler Technologien zur Optimierung und Weiterentwicklung ihres Geschäftes. Das Leistungsangebot reicht von der Produktvision bis zur Umsetzung und zum Management der Kundenlösungen. Zum Kundenkreis zählen namhafte, international tätige Wirtschaftsunternehmen. Das Unternehmen genießt aufgrund der hohen Servicequalität einen exzellenten Ruf in der Branche und am Markt und ist wirtschaftlich außerordentlich erfolgreich. Für die zu besetzende Position des Client Partners (m/w) suchen wir eine überzeugende Persönlichkeit mit Projekterfahrung in der digitalen Transformation vorzugsweise in Unternehmen der TK-Branche. Als zentraler Ansprechpartner verantworten Sie für einen Top-Kunden und beraten diesen auf Augenhöhe entlang der gesamten Customer Journey. In direkter Zusammenarbeit mit Ihrem Kunden sind Sie für die erfolgreiche Umsetzung der Transformationsprojekte und eine langfristige Partnerschaft verantwortlich.

Ihre Aufgaben

- Sichtbare Präsenz und wahrnehmbare Relevanz in der Kundenorganisation
- Aktive Teilnahme an z.B. Board Meeting, Marketing Round Table
- Stetige Kundenentwicklung durch u.a. Abstimmung sinnvoller Sales-Initiativen, Führung und Beteiligung bei Pitches
- Impulsgeber, aktive Anregung und Aufnahme neuer Themen und Projekte
- Stetiger Ausbau und Pflege der Kontakte (Stakeholder)
- Erstellung von umsatzbasierter und inhaltlicher Jahresplanung
- Verhandlung von Rahmenverträgen und strategisch bedeutsamen Einzelverträgen
- Moderation und Motivation des Projektteams
- Feedback an die Projektteams

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium (Uni/FH) oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position in einem Unternehmen (z. B. im Bereich Telekommunikation), bei einem Dienstleister (z.B. Digitalagentur, IT-Dienstleister) oder in einer Unternehmensberatung
- Breite Erfahrung in der Erstellung von Präsentationen sowie in der Moderation und Vorstellung der Ergebnisse auf unterschiedlichen Managementebenen
- Erfahrung im Programm-/Projektmanagement
- Erfahrung in der verständlichen Aufbereitung von komplexen organisatorischen Zusammenhängen
- Gutes technisches Verständnis
- Kenntnisse über die TK-Branche sind wünschenswert
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohe Kundenorientierung und gutes Gespür für die Belange des Kunden und der Märkte
- Kommunikationsstärke
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten und Fähigkeit zur Problemlösung
- Konzeptions- und Umsetzungsstärke
- Selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit

Wenn Sie diese Herausforderung reizt, freuen wir uns über Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter der **Kennziffer Po560516** an die **TOPOS Personalberatung GmbH, Hans-Henny-Jahnn-Weg 35, 22085 Hamburg** oder per **E-Mail an: bewerbung@topos-consult.de**. Für einen ersten telefonischen Kontakt steht Ihnen Thomas Danz unter der Tel. 040/27 84 99-80 gern zur Verfügung. Umfassende Vertraulichkeit sichern wir Ihnen zu.

TOPOS®

Personalberatung

Frankfurt · Hamburg · Hannover · München · Nürnberg · Stuttgart

