

Sales Manager Germany (m/w)

Gesundheits- und Schönheitsprodukte

Unser Klient ist ein Unternehmen aus dem Bereich der Gesundheits- und Schönheitsprodukte, das mit über 1000 Mitarbeitern weltweit aktiv ist. Zum nächst möglichen Zeitpunkt besetzen wir die neu geschaffene Position des Sales Managers Germany (m/w).

Ihre Aufgaben

- Verantwortung für den Aufbau, die Weiterentwicklung und die Koordination aller Vertriebspartner bzw. deren Vertriebsorganisationen
- Eigenständige Konzeption und Durchführung von Vertriebsprojekten sowie die Vermarktung und Weiterentwicklung von Trainings in Deutschland
- Kontinuierliche Präsenz bei den Vertriebspartnern im Rahmen von eigenständig organisierten (Führungskräfte-) Meetings
- Langfristige Vertretung des Vice President Sales in der Region Deutschland
- Implementierung der hauseigenen Academy

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium mit Schwerpunkt

Marketing/Vertrieb/Kommunikation oder eine vergleichbare Ausbildung.

- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung und nachweisbare Erfahrung im Vertrieb, als Sales Manager oder Trainer
- Bereitschaft zu gelegentlichen Einsätzen an Wochenenden und in den Abendstunden verbunden mit einem hohen Reiseanteil
- Hervorragende Präsentationfähigkeiten auch vor größerem Publikum
- Belastbarer und offener Teamplayer mit klarem und überzeugendem Kommunikationsstil
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Könnte Sie diese Herausforderung reizen? Dann lassen Sie uns darüber sprechen! Senden Sie uns bitte Ihre Unterlagen per Mail an die **TOPOS Personalberatung München GmbH, Gottfried-Keller-Str. 20, 81245 München, E-Mail: paavo.zeebe@topos-muenchen.de**. Unter +49(0)89-452237-813 steht Ihnen Herr Paavo Zeebe gerne für Ihre ersten Fragen zur Verfügung. Höchste Diskretion sichern wir Ihnen selbstverständlich zu.

TOPOS®

Personalberatung

Frankfurt · Hamburg · Hannover · München · Nürnberg · Stuttgart

