

Sales Director Germany (m/w)

Namhafter Hersteller von Haushaltswaren

Unser Klient ist ein Unternehmen aus dem Bereich Haushaltswaren, das Kollektionen für den gehobenen Einzelhandel fertigt und vertreibt. Zum nächstmöglichen Zeitpunkt besetzen wir die Position des Sales Director Germany (m/w).

Ihre Aufgaben

- Führung der Vertriebsmannschaft anhand von klaren Zielen zum kontinuierlichen Ausbau der Marktposition
- Planung, Entwicklung und Realisierung von vertrieblichen POS Maßnahmen für den Handel
- Analyse des Absatzmarktes und Definition der Vertriebsziele
- Durchführung nationaler Messeauftritte
- Wirtschaftlicher Einsatz der Ressourcen unter Beachtung der betrieblichen Energiepolitik

Ihr Profil

- Sie haben mindestens fünf Jahre Führungserfahrung im

Vertrieb von Premiummarken aus den Bereichen Haushalts-/Küchengeräte, Kochwaren

- Sie haben Erfahrung in der langjährige Betreuung von Accounts im gehobenen Einzel- und Fachhandel
- Verhandlungen im Rahmen von Jahresgesprächen haben Sie bereits selbstständig durchgeführt
- Sie besitzen eine hohe Affinität für Produkte aus dem Premium- oder Luxusbereich der o. g. Kategorien

Könnte Sie diese Herausforderung reizen? Dann lassen Sie uns darüber sprechen! Senden Sie uns bitte Ihre Unterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung per mail an die **TOPOS Personalberatung München GmbH, Gottfried-Keller-Str. 20, 81245 München, e-mail: paavo.zeebe@topos-muenchen.de**. Unter +49(0)89-452237-813 oder +49 (0) 152-01915391 steht Ihnen Herr Paavo Zeebe gerne für Ihre ersten Fragen zur Verfügung. Höchste Diskretion sichern wir Ihnen selbstverständlich zu.

TOPOS®

Personalberatung

Frankfurt · Hamburg · Hannover · München · Nürnberg · Stuttgart

