

# Senior Produkt Manager (m/w)

## Kosmetik B2B

Unser Klient ist ein dynamisch wachsender Hersteller mit innovativen Entwicklungen und Systemlösungen rund um die Chemie. Das Unternehmen ist als Technologieführer auch in der Kosmetik/Körperpflege erfolgreich tätig. Innovative Produkte und Projekte im Zusammenspiel mit einer optimalen Kundenbetreuung sind durch qualifizierte und motivierte Mitarbeiter die Basis des Unternehmenserfolges. Für unseren Klienten suchen den Senior Produkt Manager (m/w) zur Betreuung und Weiterentwicklung der verantworteten Sortimente und Projekte.

### Ihre Aufgaben

- Betreuung und Weiterentwicklung des Produktportfolios für Handelsmarken und Markenkunden
- Unterstützung des Key Account Managements in der Beratung der Kunden
- Projektleitung bei der Produktumsetzung inklusive Produkt- und Projektdokumentation sowie Steuerung aller Projektbeteiligten
- Sortimentsbetreuung und Sortimentsweiterentwicklung gemeinsam mit der F&E und dem Key Account Management
- Erstellung fundierter Markt- und Zielgruppenanalysen sowie Umsatz- und Produktergebnisanalysen
- Ausarbeitung von Produktkonzepten inklusive Positionierung und Präsentation beim Kunden
- Teilnahme an Kundenterminen zusammen mit dem zuständigen Key Account Manager
- Pflege von Marktforschungs- und Produktdatenbanken
- Auswertung der relevanten Retail- und Consumerdaten
- Enge Kooperation mit dem Vertrieb
- Erstellung von Budgets, Forecasts und Planungen
- Enge Zusammenarbeit mit den Abteilungen Vertrieb, Controlling und Produktion/Logistik

- Proaktive und eigenverantwortliche Hebung von Verbesserungspotentialen
- Projektarbeit

### Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft mit Schwerpunkt Business Development/Marketing
- Mehrjährige Berufserfahrung im Produkt-, Brand- oder Marketing-Management sowie Branchenwissen im FMCG-Markt (ideal im Kosmetikbereich)
- Versiert im Projektmanagement
- Erfahrung in der Erstellung von Marktanalysen und Produktkonzepten
- Verhandlungsgeschick und konzeptionelles Vorgehen
- Erfahrung in mittelständisch geprägten Unternehmen
- „hands on“ Mentalität
- Gute Kenntnisse im Umgang mit SAP und mit dem Officepaket
- technisches Verständnis
- Teamplayer
- englische Sprachkenntnisse

Sie überzeugen uns mit einem kompetenten und sympathischen Gesamtauftritt sowie hoher Ziel- und Erfolgsorientierung. Ein gutes Betriebsklima und die Mitarbeit in einem dynamischen, mittelständischen Unternehmen erwarten Sie. Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter der **Kennziffer N1061016** an die **TOPOS Personalberatung Nürnberg, Theodorstraße 9, 90489 Nürnberg, per E-mail an: nuernberg@topos-consult.de**. Für Fragen steht Ihnen Carl Christian Müller gerne unter der Telefonnummer 0911 / 9996994 – o zur Verfügung. Umfassende Vertraulichkeit sichern wir Ihnen zu.

# TOPOS®

Personalberatung

Frankfurt · Hamburg · Hannover · München · Nürnberg · Stuttgart

